



Скиба Александр Николаевич

Мужчина, 29 лет, родился 15 ноября 1993

+7 (960) 3409977 — предпочитаемый способ связи
skiba.sasha.93@mail.ru

Проживает: Москва, м. Сходненская
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия
Готов к переезду: Москва, Санкт-Петербург, Краснодар, Казань, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

старший менеджер, менеджер

150 000

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

₽

Опыт работы — 6 лет 10 месяцев

Февраль 2021 —
Декабрь 2022
1 год 11 месяцев

АО Рольф

Менеджер отдела продаж автомобилей с пробегом

Продажа автомобилей с пробегом. Продажа фин. услуг, продажа доп. оборудования. Ведение сделки на всех этапах.

Декабрь 2019 —
Январь 2021
1 год 2 месяца

ООО «Автофорум»

Менеджер по продажам автомобилей с пробегом

Встреча клиентов на территории автосалона. Демонстрация автомобилей различных классов и брендов. Презентация технических характеристик. Проведение тест драйва. Оформление всей сопутствующей документации. Работа с 1с

Июнь 2017 —
Июнь 2019
2 года 1 месяц

ООО "Элвис-Авакс"

Менеджер отдела продаж

1 год 11 месяцев

Менеджер отдела продаж

Консультация клиентов в шоу-руме и по телефону.

Продажа автомобилей и доп. оборудования в автосалоне.

Ведение переговоров с клиентами.

Проведение тестовых поездок с клиентами.

Работа с документацией.

Декабрь 2016 —
Май 2017
6 месяцев

ООО "Карсар Центр"

Руководитель отдела продаж

6 месяцев

Руководитель отдела продаж

Организация работы отдела продаж. Проведение анализа рыночной ситуации по конкурентам и формирование актуальных предложений для клиентов (политика скидок и спец.предложений). Анализ склада и формирование заказа исходя из плановых целей на квартал. Организация логистики автомобилей необходимых для выполнения месячного плана.

Контроль своевременного проведения сделок с клиентами. Набор персонала, проведение собеседования, обучение персонала, тестирование. Формирование планов продаж на текущий месяц. Ведение переговоров со сложными клиентами.

Октябрь 2015 —
Декабрь 2016
1 год 3 месяца

ООО "Карсар Центр"

Менеджер отдела продаж

1 год 3 месяца

Менеджер отдела продаж

Консультация клиентов в шоу-руме и по телефону.

Продажа автомобилей и доп. оборудования в автосалоне.

Ведение переговоров с клиентами.

Проведение тестовых поездок с клиентами.

Работа с документацией.

Образование

Высшее

2015

Саратовский государственный социально-экономический университет

Экономики и Менеджмента, Vysshee Экономист

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — A2 — Элементарный

Навыки

Работоспособность Самостоятельность Коммуникативные навыки

Ответственность Материальная ответственность Пользователь ПК

Работа в команде Грамотная речь Деловое общение

Деловая переписка Активные продажи Ведение переговоров

Водительское удостоверение категории В Навыки продаж

Заключение договоров 1С: Предприятие 8 Прямые продажи

Опыт вождения

Права категории В

Дополнительная информация

Обо мне

Вежлив в общении с клиентами любого психотипа. Умею легко находить контакт с людьми.

Отзывчив по отношению к окружающим, всегда готов выручить в трудную минуту.

Правильно расставляю приоритеты. Умею добиваться поставленных перед собой целей.

Внимателен к деталям. Готов самостоятельно принимать решения.